

Be: importante accordo tra DOOM Entertainment e Nicolò Zaniolo. Fedez ed il Team di DOOM seguiranno lo sviluppo del brand di uno dei maggiori talenti dello sport italiano

Doom Entertainment, partecipata al 51% da Be ShapingTheFuture e dall'artista e "Talent Manager" Fedez, sigla un importante accordo con Nicolò Zaniolo e con Vigo, società di sport management, che segue l'atleta.

“

È ormai innegabile – dichiara Claudio Vigorelli, procuratore sportivo – l'importanza dei social come veicolo di trasmissione dei valori e della positività di una persona come Nicolò. Come suo manager, da tempo cercavo di individuare la strada giusta per questa parte del suo percorso. Quando abbiamo conosciuto DOOM e la sua squadra abbiamo capito di aver trovato quello che cercavamo: la professionalità nell'approccio lavorativo e, soprattutto, il rispetto della sua personalità.”

STOCK DATA

Codice Reuters: BEST.MI
Codice Bloomberg: BEST.MI

SHAREHOLDERS DATA

No di azioni ord (ml): 134,9
No totale di azioni (ml): 134,9
Cap. di merc. (Euro m): 144,2
Flottante (%): 42,2
Flottante (Euro ml): 60,8
Principale azionista: T.I.P.

GROUP DATA (al 31.12.2019)

Totale ricavi (Euro ml): 152,3
EBITDA (Euro ml): 25,9
EBIT (Euro ml): 12,2
EBT (Euro ml): 11,1
Risultato netto (Euro ml): 6,1
Posizione finanz. netta (Euro ml): (11.4)

SEDE LEGALE

Roma

SEDI PRINCIPALI

Milano
Londra
Monaco
Francoforte
Madrid
Vienna
Varsavia
Bucarest
Kiev
Zurigo



Federico, Fedez, ed il suo Team – dichiara Stefano Achermann, Presidente di DOOM – hanno mostrato in più occasioni una indiscussa capacità di valorizzazione del talento e non vi è nessun dubbio che possano svolgere un ottimo lavoro valorizzando le molte doti di Nicolò Zaniolo. Siamo molto contenti di essere al fianco di uno dei maggiori talenti dello sport italiano. È chiaro che la nostra priorità deve essere quella della massima tutela dell'atleta la cui attenzione deve essere primariamente rivolta all'attività agonistica di cui è indiscusso protagonista. Da questa collaborazione abbiamo l'obiettivo di creare un caso di studio che possa essere riferimento per il mercato legato all'immagine dei talenti sportivi, che allo stato ha un grande potenziale inespreso. Ci fa molto piacere peraltro l'avvio di un rapporto continuativo con Claudio Vigorelli, e con il suo Team, del quale apprezziamo le doti umane e manageriali.”

Personal Brand Building, Digital Communication, Digital PR, sviluppo del Licensing, Relationship Management sono solo alcune delle aree nelle quali DOOM apporterà la propria competenza a supporto dello sviluppo del brand di uno dei maggiori talenti dello sport italiano.

L'accordo, della durata di due anni, ha l'obiettivo di valorizzare il “potenziale di brand” del giovane atleta ponendo le condizioni per una sua piena affermazione, oltre che nella dimensione sportiva, nella gestione delle relazioni con il complesso eco-sistema di uno sport ad alta visibilità come il calcio italiano e facendone un riferimento per Brand nazionali ed internazionali.

Vigo, società di sport management che segue l'atleta, e DOOM collaboreranno anche nello sviluppo dell'immagine di altri selezionati atleti tra quelli seguiti dall'agenzia di Claudio Vigorelli.

Il presente comunicato è disponibile sul sito della Società www.be-tse.it e presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato “eMarket STORAGE” all'indirizzo www.emarketstorage.com

About Be

Il Gruppo Be, quotato sul segmento STAR di Borsa Italiana, è tra i principali player italiani nel settore di Business Consulting e IT Services. Grazie alla combinazione di competenze specialistiche, avanzate tecnologie proprietarie ed esperienza consolidata, il Gruppo supporta primarie istituzioni finanziarie, assicurative e industriali internazionali nella creazione di valore e nella crescita del business. Con più di 1.200 dipendenti e sedi in Italia, Regno Unito, Germania, Austria, Spagna, Svizzera, Romania, Polonia ed Ucraina, il Gruppo ha realizzato nel 2019 ricavi per 152,3 milioni di Euro.

Be S.p.A.

Investor Relations | Claudio Cornini | +39 06 54 24 86 24 | IR.be@be-tse.it

be-tse.it | follow us on  